

REF_12

Maîtriser les ventes en ligne par appel d'offres_Niveau expert

PUBLIC : Notaires et collaborateurs

NIVEAU REQUIS : Avoir pratiqué les ventes en ligne par appel d'offres

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES : Approfondir sa maîtrise du concept des ventes en ligne par appel d'offres, savoir s'adapter aux différents types de biens.

DURÉE : 4 heures

EFFECTIF MAXIMUM : 15 personnes

MODALITÉ et DÉLAIS D'ACCÈS : Présentiel – Selon programme à réception de la convention signée.

ACCESSIBILITE : Nous consulter pour étudier les possibilités d'adaptation des contenus et des méthodes pédagogiques pour les personnes en situation de handicap.

MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT

- Mise à disposition d'un support de formation (document PDF) avant la session
- Animation ponctuée de questions/réponses
- Cas concrets illustrant la théorie

La formation sera assurée par Mme Marina ROUSSEAU, Responsable commerciale 36heures immo à Notariat Services.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Auto-évaluation des acquis, exercices pratiques et/ou échanges avec le formateur.
- Évaluation du degré de satisfaction des stagiaires via un questionnaire
- Émargement par les stagiaires et l'intervenant

TARIFS

- Sur devis

DÉROULÉ DE LA FORMATION

I. Les ventes par appels d'offres

1. Rappel des grands principes
2. Les raisons du succès et des échecs

II. Comment s'adapter à sa cible ?

1. Le prix
2. Le descriptif

III. Comment jouer avec le chrono pour s'adapter à tous types de biens ?

IV. Réponses aux objections vendeurs/acquéreurs

Nous contacter

Service formation

05 55 73 80 00

assises@immonot.com